

TUGAS AKHIR

ANALISIS PENGARUH PERSONAL NEED, SITE ORGANIZATION, USER FRIENDLINESS, EFFICIENCY OF WEBSITE TERHADAP E-CUSTOMER LOYALTY MELALUI E- CUSTOMER SATISFACTION PADA PENGGUNA TIKET.COM DI SURABAYA

Ditulis untuk memenuhi sebagian persyaratan akademik guna memperoleh gelar sarjana
Manajemen Strata Satu

Oleh:

NAMA : EDWIN BIYANTORO
NPM : 00000027317



**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGAM STUDI MANAJEMEN
UNIVERSITAS PELITA HARAPAN
KAMPUS SURABAYA**

2019



**UNIVERSITAS PELITA HARAPAN
KAMPUS SURABAYA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

IDENTITAS TIM PENGUJI

Judul : *ANALISIS PENGARUH PERSONAL NEED, SITE ORGANIZATION, USER FRIENDLINESS, DAN EFFICIENCY OF WEBSITE TERHADAP E-CUSTOMER LOYALTY MELALUI E-CUSTOMER SATISFACTION PADA PELANGGAN TIKET.COM DI SURABAYA*

Nama Mahasiswa : Edwin Biyantoro
NPM : 00000027317
Jurusan : Manajemen
Peminatan : Bisnis Internasional

TIM PEMBIMBING

Pembimbing 1 : Dr. Ronald S.T., M.M.
Pembimbing 2 : Dr. Amelia S.E., RFP-I., M.M.

TIM PENGUJI

Ketua Tim Penguji : Dr. Ronald S.T., M.M.
Sekretaris : Dr. Oliandes Sondakh S.E., M.M.
Anggota : Yanuar Dananjaya B.Sc., M.M.



**UNIVERSITAS PELITA HARAPAN
KAMPUS SURABAYA
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TUGAS AKHIR**

Saya mahasiswa Jurusan Manajemen, Fakultas Ekonomi Universitas Pelita Harapan Surabaya,

Nama Mahasiswa : Edwin Biyantoro

Nomor Pokok Mahasiswa : 00000027317

Jurusan : Manajemen

Dengan ini menyatakan bahwa karya tugas akhir yang saya buat dengan judul
“ANALISIS PENGARUH PERSONAL NEED, SITE ORGANIZATION, USER FRIENDLINESS, DAN EFFICIENCY OF WEBSITE TERHADAP E-CUSTOMER LOYALTY MELALUI E-CUSTOMER SATISFACTION PADA PELANGGAN TIKET.COM DI SURABAYA”

adalah:

- 1) Dibuat dan diselesaikan sendiri, dengan menggunakan hasil kuliah, tinjauan lapangan dan buku – buku serta jurnal acuan yang tertera di dalam referensi pada karya tugas akhir saya
- 2) Bukan merupakan duplikasi karya tulis yang sudah dipublikasikan atau yang pernah dipakai untuk mendapat gelar sarjana di universitas lain, kecuali pada bagian-bagian sumber informasi dicantumkan dengan cara referensi yang semestinya
- 3) Bukan merupakan karya terjemahan dari kumpulan buku atau jurnal acuan yang tertera di dalam referensi pada karya tugas akhir saya

Kalau terbukti saya tidak memenuhi apa yang telah dinyatakan diatas, maka karya tugas akhir ini batal.

Surabaya, 4 Agustus 2019

Yang membuat pernyataan





UNIVERSITAS PELITA HARAPAN
KAMPUS SURABAYA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR

**ANALISIS PENGARUH PERSONAL NEED, SITE ORGANIZATION,
USER FRIENDLINESS, EFFICIENCY OF WEBSITE TERHADAP E-
CUSTOMER LOYALTY MELALUI E-CUSTOMER SATISFACTION
PADA PENGGUNA TIKET.COM DI SURABAYA**

Oleh:

Nama : Edwin Biyantoro
NPM : 00000027317
Jurusan : Manajemen

Telah diperiksa dan disetujui untuk diajukan dan dipertahankan dalam ujian komprehensif guna mendapatkan gelar Sarjana Strata Satu Manajemen pada Fakultas Ekonomi Universitas Pelita Harapan Surabaya

Surabaya, 4 Agustus 2019

Menyetujui:

Pembimbing Utama



Dr. Ronald S.T., M.M.

Co- Pembimbing Supervisor



Dr. Amelia S.E., RFP-I., M.M.

Ketua Jurusan Manajemen



Dr. Amella S.E., RFP-I., M.M.



Executive Director
Dr. Ronald S.T., M.M.



UNIVERSITAS PELITA HARAPAN SURABAYA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

LEMBAR PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR

Pada Rabu, 4 September 2019 telah diselenggarakan ujian komprehensif untuk memenuhi sebagai persyaratan akademik guna mencapai Gelar Sarjana Strata Satu Ekonomi Fakultas Jurusan Ekonomi Universitas Pelita Harapan Surabaya atas nama:

Nama	: Edwin Biyantoro
NPM	: 00000027317
Jurusan	: Manajemen

termasuk ujian Tugas Akhir yang berjudul “**ANALISIS PENGARUH PERSONAL NEED, SITE ORGANIZATION, USER FRIENDLINESS, DAN EFFICIENCY OF WEBSITE, TERHADAP E-CUSTOMER LOYALTY MELALUI E-CUSTOMER SATISFACTION PADA PELANGGAN TIKET.COM DI SURABAYA**” oleh tim penguji yang terdiri dari:

Dewan Penguji	Status	Tanda tangan
Dr. Ronald S.T., M.M..	sebagai Ketua Penguji, Pembimbing	
Dr. Oliandes Sondakh, S.E., M.M.	sebagai Penguji	
Yanuar Dananjaya B.Sc., M.M.	sebagai Penguji	

KATA PENGANTAR

Pertama-tama penulis ingin mengucapkan puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang terus memberikan hikmat dan kesehatan yang luar biasa dalam menyelesaikan tugas akhir persyaratan akademik guna mengejar gelar studi yaitu Strata Satu Sarjana Ekonomi di Universitas Pelita Harapan Surabaya ini.

Penulis meyakini bahwa pengungkapan, penyajian, maupun penggunaan kata-kata dan bahasa pada penelitian ini dirasa masih sangat jauh dari sempurna. Oleh karena itu dengan segala kerendahan hati penulis mengharapkan saran, kritik dan segala bentuk pengarahan dari semua pihak untuk perbaikan penelitian tugas akhir ini.

Pada kesempatan ini penulis juga ingin mengucapkan terima kasih yang begitu besar kepada pihak-pihak yang telah membantu dan mendukung atas terselesaiannya penelitian ini hingga akhir. Ucapan terima kasih ini khususnya ditujukan kepada:

1. Bapak Dr. Ronald S.T., M.M., selaku dosen pembimbing pertama yang telah mencerahkan perhatian yang begitu besar, tenaga, kasih sayang serta memberikan dorongan yang begitu tinggi kepada saya dari awal hingga penelitian ini dapat diselesaikan.
2. Ibu Dr. Amelia S.E., RFP-I., M.M., selaku pembimbing akademik yang membantu banyak hal dalam kehidupan perkuliahan yang saya lalui selama berkuliah di UPH Surabaya, serta selaku dosen pembimbing kedua yang telah membantu dan memberikan saran-saran serta perhatian sehingga saya dapat menyelesaikan penelitian ini.
3. Ibu Dr. Oliandes Sondakh S.E., M.M., selaku dosen penguji pertama yang turut memberikan masukan dan arahan kepada penulis untuk penyelesaian penelitian ini.
4. Bapak Yanuar Dananjaya B.Sc., M.M., selaku dosen penguji kedua yang turut membantu saya dalam memberi masukan.

5. Keluarga saya, yang senantiasa mendoakan, memberikan semangat dan dukungan dalam menyelesaikan penelitian ini.
6. Teman-teman saya yang sudah banyak membantu memberikan semangat dan doa dalam penyelesaian penelitian ini.
7. Pihak-pihak lain yang tidak dapat disebut satu persatu yang telah membantu penulis dalam penyusunan penelitian ini.

Hanya doa yang dapat penulis panjatkan semoga Tuhan Yang Maha Esa berkenan membalas semua kebaikan dan dukungan dari Bapak, Ibu, Saudara, dan teman-teman sekaligus. Semoga penelitian ini bisa bermanfaat terutama bagi diri pribadi penulis serta pihak-pihak yang berkepentingan dengan topik yang sama. Segala kritik dan saran atas penelitian ini tentunya akan sangat bermanfaat untuk penyempurnaan selanjutnya.

Surabaya, 6 Agustus 2019



Edwin Biyantoro

DAFTAR ISI

IDENTITAS TIM PENGUJI	ii
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TUGAS AKHIR.....	iii
PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR	iv
LEMBAR PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR	v
ABSTRAK	vi
ABSTRACT	vii
KATA PENGANTAR.....	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Batasan Masalah	10
1.3 Rumusan Masalah.....	10
1.4 Tujuan Penelitian	11
1.5 Manfaat Penelitian	12
1.5.1 Manfaat Teoritis	12
1.5.2 Manfaat Praktis	12
1.6 Sistematika Penulisan	13
BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS	14
2.1 Landasan Teori.....	14
2.1.1 <i>e-Customer Loyalty</i>	14
2.1.2 <i>e-Customer Satisfaction</i>	16
2.1.3 <i>Personal Need</i>	17
2.1.4 <i>Site Organization</i>	19
2.1.5 <i>User Friendliness</i>	20
2.1.6 <i>Efficiency Of Website</i>	22
2.2 Penelitian Terdahulu	23
2.3 Pengembangan Hipotesis	25
2.3.1 Pengaruh <i>Personal Need</i> terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	25
2.3.2 Pengaruh <i>Site Organization</i> terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	25
2.3.3 Pengaruh <i>User Friendliness</i> terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	26

2.3.4	Pengaruh <i>Efficiency of Website</i> terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	26
2.3.5	Pengaruh <i>e-Customer Satisfaction</i> terhadap <i>e-Customer Loyalty</i> ..	27
2.4	Model Penelitian	28
2.5	Bagan Alur Berpikir.....	28
BAB III METODOLOGI PENELITIAN		30
3.1	Jenis Penelitian.....	30
3.2	Populasi dan Sampel	31
3.2.1	Populasi.....	31
3.2.2	Sampel.....	31
3.3	Metode Pengumpulan Data.....	32
3.4	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	34
3.4.1	Definisi Operasional	34
3.4.2	Pengukuran Variabel.....	35
3.5	Metode Analisis Data.....	35
3.5.1	Pengolahan Data	35
3.5.2	Pengujian Hipotesis	36
3.5.3	Uji Reliabilitas	44
BAB IV ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN.....		46
4.1	Gambaran Umum Tiket.com.....	46
4.2	Analisis Data	47
4.2.1.	Statistik Deskriptif	47
4.2.1.1	Karakteristik Responden	47
4.2.1.2	Gambaran Umum Responden Berdasarkan Usia	48
4.2.1.4	Tanggapan Responden	49
4.2.2	Analisis Deskriptif Variabel.....	56
4.2.2.1	Penjelasan Responden terhadap <i>Personal Need</i>	56
4.2.2.2	Penjelasan Responden terhadap <i>Site Organization</i>	57
4.2.2.3	Penjelasan Responden terhadap <i>User Friendliness</i>	58
4.2.2.4	Penjelasan Responden terhadap <i>Efficiency Of Website</i>	59
4.2.2.5	Penjelasan Responden terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	60
4.2.2.6	Penjelasan Responden terhadap <i>e-Customer Loyalty</i>	61
4.2.3	Hasil Pengujian Kualitas Data	62
4.2.3.1	Evaluasi Normalitas Data	64
4.2.3.2	Evaluasi <i>Outliers</i>	65

4.2.3.2.1 <i>Univariate Outliers</i>	65
4.2.3.2.2 <i>Multivariate Outliers</i>	66
4.2.3.3 Evaluasi <i>Multicollinearity</i> dan <i>Singularity</i>	67
4.2.3.4 Analisis Faktor Konfirmatori (<i>Confirmatory Factor Analysis</i>)	67
4.2.3.4.1 Analisis Faktor Konfirmatori Variabel Eksogen	67
4.2.3.5 Analisis <i>Full Structural Equation Modeling</i>	70
4.2.3.6 Uji Reliability.....	72
4.2.4 Hasil Pengujian Hipotesis	74
4.2.4.1 Pengujian Hipotesis 1 (H ₁).....	74
4.2.4.2 Pengujian Hipotesis 2 (H ₂)	75
4.2.4.3 Pengujian Hipotesis 3 (H ₃)	75
4.2.4.4 Pengujian Hipotesis 4 (H ₄)	75
4.2.4.5 Pengujian Hipotesis 5 (H ₅).....	76
4.3 Pembahasan.....	76
BAB V KESIMPULAN	87
5.1 Simpulan.....	87
5.1.1 Simpulan Atas Hipotesis	87
5.1.1.1 Pengaruh <i>Personal Need</i> terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	87
5.1.1.2 Pengaruh <i>Site Organization</i> terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	88
5.1.1.3 Pengaruh <i>User Friendliness</i> terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i> ...	88
5.1.1.4 Pengaruh <i>Efficiency Of Website</i> terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	89
5.1.1.5 Pengaruh <i>e-Customer Satisfaction</i> terhadap <i>e-Customer Loyalty</i>	89
5.1.2 Simpulan Atas Masalah Penelitian	90
5.2 Implikasi.....	91
5.2.1 Implikasi Teoritis.....	91
5.2.2 Implikasi Manajerial	92
5.3 Rekomendasi	95
DAFTAR PUSTAKA	97

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Logo Tiket.com Sebelum Diakuisisi Blibli.com.....	3
Gambar 1. 2 Logo Sesudah Diakuisisi Blibli.com.....	3
Gambar 1. 3 Tampilan <i>Header</i> Sebelumnya.....	6
Gambar 1. 4 Tampilan <i>Header</i> Setelahnya	6
Gambar 1. 5 Tampilan <i>Banner</i> Promo dan <i>Form</i> Pencarian Sebelumnya	6
Gambar 1. 6 Tampilan <i>Tab</i> Pilihan di <i>Form</i> Pencarian Sekarang	6
Gambar 1. 7 Gambar 1. 7 Tampilan Fitur Sebelumnya	7
Gambar 1. 8 Tampilan <i>Smart Feature</i> Terkini	7
Gambar 1. 9 Menu Pilihan Destinasi Wisata	7
Gambar 1. 10 Tiket.com <i>Support</i>	8
Gambar 1. 11 Fitur <i>Live Chat</i>	9
Gambar 2. 1 Hasil Penelitian Terdahulu	23
Gambar 2. 2 Model Penelitian	28
Gambar 2. 3 Bagan Alur Berpikir	29
Gambar 3. 1 Diagram Alur Kerangka Pemikir	38
Gambar 4. 1 Responden Berdasarkan Usia.....	48
Gambar 4. 2 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	49

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Perbandingan Tiket.com Kompetitor Tahun 2018.....	4
Tabel 3. 1 Definisi Operasional Variabel.....	34
Tabel 3. 2 Keterangan Indikator Konstruk	39
Tabel 3. 3 Keterangan Hubungan Konstruk	39
Tabel 3. 4 Hasil Konversi ke Dalam Persamaan Model Pengukuran	40
Tabel 3. 5 Indeks Pengujian Kelayakan Sebuah Model (<i>Goodness of Fit Index</i>)..	44
Tabel 4. 1 Responden Berdasarkan Usia	48
Tabel 4. 2 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	49
Tabel 4. 3 Derajat Penilaian Setiap Variabel	50
Tabel 4. 4 Tanggapan Responden terhadap <i>Personal Need</i>	50
Tabel 4. 5 Tanggapan Responden terhadap <i>Site Organization</i>	51
Tabel 4. 6 Tanggapan Responden terhadap <i>User Friendliness</i>	52
Tabel 4. 7 Tanggapan Responden terhadap <i>Efficiency Of Website</i>	54
Tabel 4. 8 Tanggapan Responden terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	55
Tabel 4. 9 Tanggapan Responden terhadap <i>e-Customer Loyalty</i>	55
Tabel 4. 10 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Personal Need</i>	56
Tabel 4. 11 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Site Organization</i>	57
Tabel 4. 12 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>User Friendliness</i>	58
Tabel 4. 13 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Efficiency Of Website</i>	59
Tabel 4. 14 Distribusi Jawaban Responden terhadap <i>e-Customer Satisfaction</i>	60
Tabel 4. 15 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>e-Customer Loyalty</i>	61
Tabel 4. 16 <i>Goodness of Fit Index</i>	63
Tabel 4. 17Hasil Uji Normalitas Data.....	64
Tabel 4. 18 Statistik Deskriptif Z-Score	65
Tabel 4. 19 <i>Mahalonobis Distance</i>	66

Tabel 4. 20 Uji Bobot Faktor dan Nilai Faktor Loading <i>Personal Need, Site Organization, User Friendliness, dan Efficiency Of Website</i>	68
Tabel 4. 21 Uji Bobot Faktor dan Nilai Faktor Loading <i>e-Customer Satisfaction dan e-Customer Loyalty</i>	70
Tabel 4. 22 Index Pengujian Kelayakan	71
Tabel 4. 23 <i>Regression Weights Full Structural Equation Model</i>	72
Tabel 4. 24 Uji <i>Reliability</i>	73
Tabel 4. 25 Hasil Uji Hipotesis.....	74
Tabel 4. 26 Indikator Variabel <i>Personal Need</i>	79
Tabel 4. 27 Indikator Variabel <i>Site Organization</i>	81
Tabel 4. 28 Indikator Variabel <i>User Friendliness</i>	82
Tabel 4. 29 Indikator Variabel <i>Efficiency Of Website</i>	83
Tabel 4. 30 Indikator Variabel <i>e-Customer Satisfaction</i>	84
Tabel 4. 31 Indikator Variabel <i>e-Customer Loyalty</i>	85
Tabel 5. 1 Implikasi Teoritis	91
Tabel 5. 2 Implikasi Manajerial	94

DAFTAR LAMPIRAN

LAMPIRAN A: KUESIONER	A-1
LAMPIRAN B: TABULASI DATA KUESIONER	B-1
LAMPIRAN C: HASIL UJI STATISTIK DESKRIPSTIF	C-1
LAMPIRAN D: HASIL PENGUJIAN STRUCTURAL EQUATION MODEL (SEM).....	D-1