

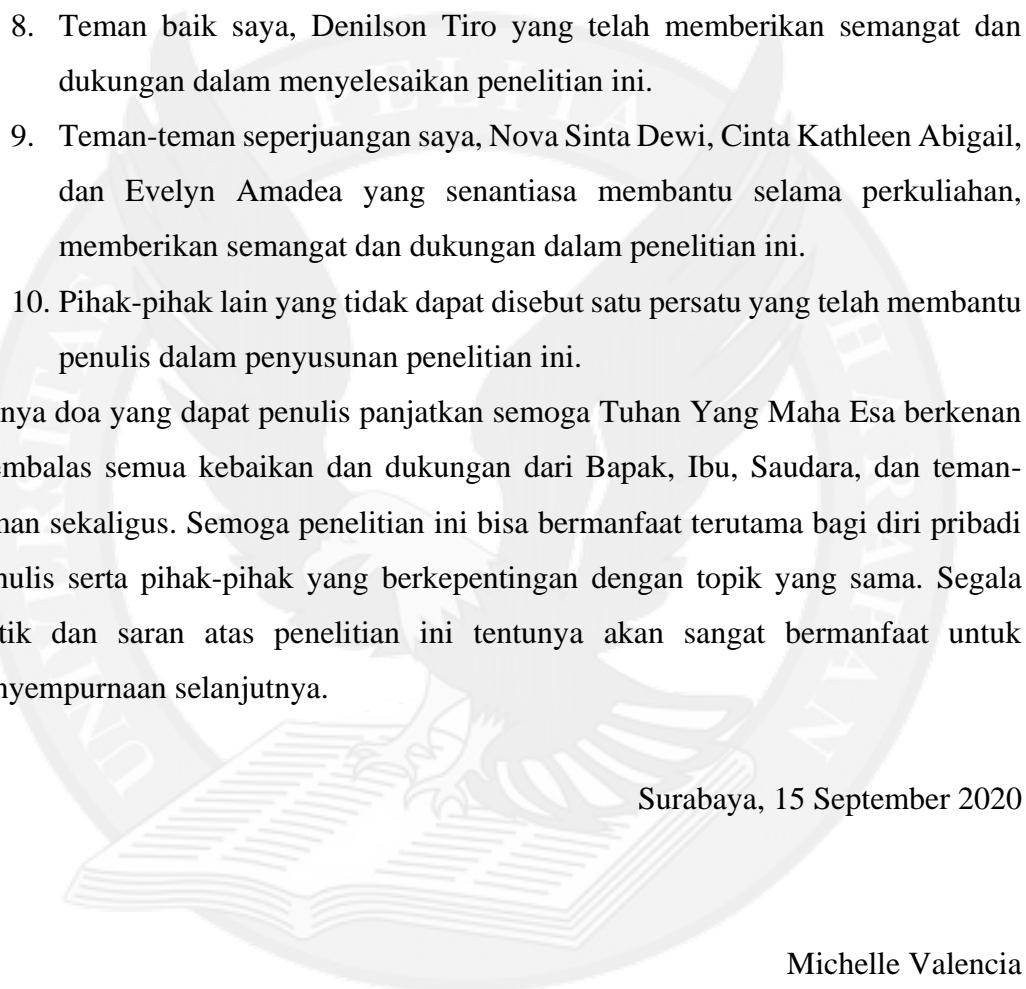
KATA PENGANTAR

Pertama-tama penulis ingin mengucapkan puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang terus memberikan hikmat dan kesehatan yang luar biasa dalam menyelesaikan tugas akhir persyaratan akademik guna mengejar gelar studi yaitu Strata Satu Sarjana Ekonomi di Universitas Pelita Harapan Surabaya ini.

Penulis meyakini bahwa pengungkapan, penyajian, maupun penggunaan kata-kata dan bahasa pada penelitian ini dirasa masih sangat jauh dari sempurna. Oleh karena itu dengan segala kerendahan hari penulis mengharapkan saran, kritik dan segala bentuk pengarahan dari semua pihak untuk perbaikan penelitian tugas akhir ini.

Pada kesempatan ini penulis juga ingin sekali memberikan ucapan terima kasih yang begitu besar kepada pihak-pihak yang telah membantu dan mendukung atas terselesaiannya penelitian ini hingga akhir. Ucapan terima kasih ini khususnya ditujukan kepada:

1. Tuhan Yang Maha Esa, karena berkat-Nya dan campur tanganNya saya bisa mengerjakan dan menyelesaikan tugas akhir ini dengan tidak kekurangan suatu apapun.
2. Bapak Dr. Ronald S.T, M.M., CSMA, CDM, PMA selaku dosen pembimbing pertama yang telah mencerahkan perhatian yang begitu besar, tenaga, kasih sayang serta memberikan dorongan yang begitu tinggi kepada saya dari awal hingga penelitian ini dapat diselesaikan.
3. Ibu Dr. Oliandes Sondakh S.E., M.M selaku dosen pembimbing kedua saya yang turut membantu dalam penulisan tugas akhir serta banyak memberi masukan, tenaga, dan perhatian yang begitu besar.
4. Bapak Hananiel M. Gunawan B.A., M.B.A, selaku dosen penguji pertama yang turut memberikan masukan dan arahan kepada saya untuk menulis tugas akhir ini sehingga dapat selesai.
5. Ibu Dr. Amelia S.E, RFP-I, M.M, CSMA selaku dosen penguji kedua yang turut memberikan masukan dan arahan kepada saya untuk menulis tugas akhir ini sehingga dapat selesai.

- 
6. Bapak Dr. Yanuar Dananjaya B.Sc., M.M., selaku pembimbing akademik yang membantu banyak hal dalam kehidupan perkuliahan yang saya lalui selama kuliah di UPH Surabaya.
 7. Keluarga saya, Papa Lauw Hwie Tik, Mama Wenny Canstelita, Kakak Vernanda Sally, Adik Natalia Agnes Laurencia dan Leci yang telah memberikan semangat dan dukungan dalam menyelesaikan penelitian ini.
 8. Teman baik saya, Denilson Tiro yang telah memberikan semangat dan dukungan dalam menyelesaikan penelitian ini.
 9. Teman-teman seperjuangan saya, Nova Sinta Dewi, Cinta Kathleen Abigail, dan Evelyn Amadea yang senantiasa membantu selama perkuliahan, memberikan semangat dan dukungan dalam penelitian ini.
 10. Pihak-pihak lain yang tidak dapat disebut satu persatu yang telah membantu penulis dalam penyusunan penelitian ini.

Hanya doa yang dapat penulis panjatkan semoga Tuhan Yang Maha Esa berkenan membalas semua kebaikan dan dukungan dari Bapak, Ibu, Saudara, dan teman-teman sekaligus. Semoga penelitian ini bisa bermanfaat terutama bagi diri pribadi penulis serta pihak-pihak yang berkepentingan dengan topik yang sama. Segala kritik dan saran atas penelitian ini tentunya akan sangat bermanfaat untuk penyempurnaan selanjutnya.

Surabaya, 15 September 2020

Michelle Valencia

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TUGAS AKHIR

PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR

LEMBAR PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR

ABSTRAK **v**

ABSTRACT **vi**

KATA PENGANTAR **vii**

DAFTAR ISI..... **ix**

DAFTAR GAMBAR **xiv**

DAFTAR TABEL..... **xv**

DAFTAR LAMPIRAN..... **xvii**

BAB I PENDAHULUAN

 1.I. Latar Belakang Masalah **1**

 1.2 Batasan Masalah **12**

 1.3 Rumusan masalah **12**

 1.4 Tujuan Penelitian **13**

 1.5 Manfaat Penelitian **14**

 1.6 Sistematika Penulisan..... **14**

BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS

 2.1 Landasan Teori **16**

 2.1.1 *Store loyalty* **16**

 2.1.2 *Program loyalty*..... **17**

 2.1.3 *Program satisfaction* **19**

 2.1.4 *Program perceived value*..... **20**

 2.1.5 Program policy **21**

 2.1.6 *Rewards*..... **22**

 2.1.7 *Personalization*..... **23**

 2.1.8 *Tangibility* **24**

 2.1.9 *Information quality*..... **24**

 2.1.10 *Courteousness/helpfulness*..... **26**

2.1.11 <i>Communication quality</i>	26
2.2 Penelitian Terdahulu	27
2.3 Pengembangan Hipotesis	29
2.3.1 Pengaruh <i>Program Policy</i> terhadap <i>Program perceived value</i>	29
2.3.2 Pengaruh <i>Rewards</i> terhadap <i>Program Perceived Value</i>	29
2.3.3 Pengaruh <i>Personalization</i> terhadap <i>Program Perceived Value</i>	29
2.3.4 Pengaruh <i>Tangibility</i> terhadap <i>Program Perceived Value</i>	30
2.3.5 Pengaruh <i>Information Quality</i> terhadap <i>Program Perceived Value</i>	30
2.3.6 Pengaruh <i>Courteousness/Helpfulness</i> terhadap <i>Program Perceived Value</i>	30
2.3.7 Pengaruh <i>Communication Quality</i> terhadap <i>Program Perceived Value</i>	31
2.3.8 Pengaruh <i>Program perceived value</i> terhadap <i>Program satisfaction</i>	31
2.3.9 Pengaruh Programme Perceived Value Terhadap <i>Program loyalty</i>	32
2.3.10 Pengaruh <i>Program satisfaction</i> terhadap <i>Program loyalty</i>	32
2.3.11 Pengaruh <i>Program satisfaction</i> terhadap <i>Store loyalty</i>	32
2.3.12 Pengaruh <i>Program loyalty</i> terhadap <i>Store loyalty</i>	33
2.4 Model Penelitian	33
2.5 Bagan Alur Berpikir.....	34

BAB III METEDOLOGI PENELITIAN

3.1 Jenis Penelitian	36
3.2 Populasi dan Sampel	36
3.2.1 Populasi Penelitian	36
3.2.2 Sampel Penelitian	37
3.2.2.1 Teknik Penarikan Sampel.....	37
3.2.2.2 Metode Pengambilan Sampel.....	37
3.2.2.3 Karakteristik Sampel.....	37
3.2.2.4 Ukuran Sampel.....	38
3.3 Metode Pengumpulan Data	38
3.3.1 Jenis dan Sumber Data	38
3.3.2 Teknik Pengumpulan Data	39
3.4 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	40
3.4.1 Definisi Operasional	40

3.4.2 Variabel Pengukuran	43
3.5. Metode Analisis Data.....	43
3.5.1 Pengolahan Data.....	43
BAB IV ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN	
4.1 Gambaran Umum.....	56
4.1.1 PT. Ace Hardware Indonesia	56
4.1.2 Profil Responden	57
4.1.2.1 Jenis Kelamin Responden	57
4.1.2.2 Usia Responden	58
4.2 Analisis Data.....	59
4.2.1 Tanggapan Responden.....	59
4.2.2 Analisis Deskriptif Variabel	70
4.2.2.1 Penjelasan Responden terhadap <i>Program policy</i>	70
4.2.2.3 Penjelasan Responden terhadap Variabel <i>Personalization</i>	72
4.2.2.4 Penjelasan Responden terhadap Variabel <i>Tangibility</i>	73
4.2.2.5 Penjelasan Responen terhadap Variabel <i>Information quality</i>	74
4.2.2.6 Penjelasan Responden terhadap Variabel <i>Helpfulness/courteousness</i>	75
4.2.2.7 Penjelasan Responden terhadap Variabel <i>Communication quality</i>	76
4.2.2.8 Penjelasan Responden terhadap Variabel <i>Program perceived value</i>	77
4.2.2.9 Penjelasan Responden terhadap Variabel <i>Program satisfaction</i> ...	78
4.2.2.10 Penjelasan Responden terhadap Variabel <i>Program loyalty</i>	79
4.2.2.11 Penjelasan Variabel terhadap <i>Store loyalty</i>	80
4.2.3 Hasil Pengujian Kualitas Data	81
4.2.3.1 Evaluasi Normalitas Data.....	82
4.2.3.2 Evaluasi <i>Outliners</i>	84
4.2.3.3 Uji Realibilitas	86
4.2.4 Analisis Faktor Konfirmatori (<i>Confirmatory Factor Analysis</i>).....	87
4.2.4.1 Analisis Konfirmatori Faktor Eksogen.....	87
4.2.4.2 Analisis Konfirmatori Faktor Endogen	89
4.2.4.3 Analisis <i>Confirmatory analysis</i>	91
4.2.5 Hasil Pengujian Hipotesis.....	94

4.2.5.1 Pengujian Hipotesis 1 (H1)	95
4.2.5.2 Pengujian Hipotesis 2 (H2)	95
4.2.5.3 Pengujian Hipotesis 3 (H3)	96
4.2.5.4 Pengujian Hipotesis 4 (H4)	96
4.2.5.5 Pengujian Hipotesis 5 (H5)	97
4.2.5.6 Pengujian Hipotesis 6 (H6)	97
4.2.5.7 Pengujian Hipotesis 7 (H7)	98
4.2.5.8 Pengujian Hipotesis 8 (H8)	98
4.2.5.9 Pengujian Hipotesis 9 (H9)	99
4.2.5.10 Pengujian Hipotesis 10 (H10)	99
4.2.5.11 Pengujian Hipotesis 11 (H11)	100
4.2.5.12 Pengujian Hipotesis 12 (H12)	100
4.3 Pembahasan	101

BAB V KESIMPULAN

5.1 Simpulan	122
5.1.1 Simpulan Atas Hipotesis	122
5.1.1.1 Pengaruh <i>Program policy</i> terhadap <i>Program perceived value</i> ...	122
5.1.1.2 Pengaruh <i>Rewards</i> terhadap <i>Program perceived value</i>	123
5.1.1.3 Pengaruh <i>Personalization</i> terhadap <i>Program perceived value</i> ...	124
5.1.1.4 Pengaruh <i>Tangibility</i> terhadap <i>Program perceived value</i>	124
5.1.1.5 Pengaruh <i>Information quality</i> terhadap <i>Program perceived value</i>	125
5.1.1.6 Pengaruh <i>Helpfulness/courteousness</i> terhadap <i>Program perceived value</i>	126
5.1.1.7 Pengaruh <i>Communication quality</i> terhadap <i>Program perceived value</i>	126
5.1.1.8 Pengaruh <i>Program perceived value</i> terhadap <i>Program satisfaction</i>	127
5.1.1.9 Pengaruh <i>Program perceived value</i> terhadap <i>Program loyalty</i> ..	127
5.1.1.10 Pengaruh <i>Program satisfaction</i> terhadap <i>Program loyalty</i>	128
5.1.1.11 Pengaruh <i>Program satisfaction</i> terhadap <i>Store loyalty</i>	129
5.1.1.12 Pengaruh <i>Program satisfaction</i> terhadap <i>Store loyalty</i>	129
5.1.2 Simpulan Atas masalah Penelitian.....	130

5.2 Implikasi	131
5.2.1 Implikasi Teoritis	131
5.2.2 Implikasi Manajerial.....	133
5.3 Rekomendasi.....	139

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN



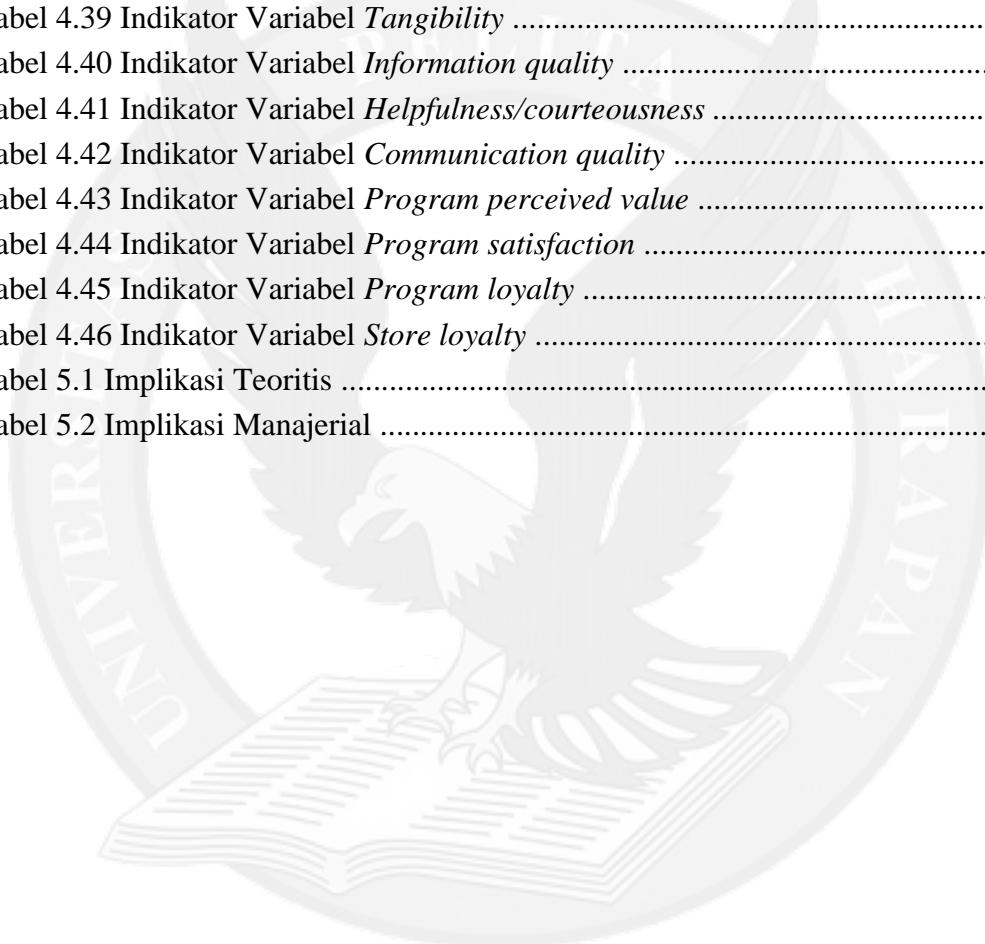
DAFTAR GAMBAR

Gambar1.1 Pertumbuhan Penjualan Eceran YoY	2
Gambar 1.2 Logo ACE Hardware.....	4
Gambar 1.3 Area Layanan Pelanggan Ace Hardware	9
Gambar 1.4 Informasi Perpanjangan Masa Berlaku Poin	10
Gambar 1.5 Website Resmi Ace Hardware	11
Gambar 2.1 Model Penelitian Terdahulu	32
Gambar 3.1 Diagram Alur Pemikiran Teoritis.....	47
Gambar 4. 1 Jenis Kelamin Responden	57
Gambar 4. 2 Usia Responden	58
Gambar 4.3 <i>Confirmatory analysis Program policy, Rewards, Personalization, Information quality, Helpfulness/courteousness, Tangibility, Communication quality</i>	87
Gambar 4. 4 <i>Confirmatory analysis Program perceived value, Program satisfaction dan Program loyalty, dan Store loyalty</i>	89
Gambar 4. 5 <i>Confirmatory analysis</i>	91

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Pertumbuhan Jumlah Gerai Ace Hardware.....	6
Tabel 1.2 Perbandingan jumlah gerai ACE Hardware, Mitra 10, dan IKEA	6
Tabel 1.3 Tabel 1.3 Perbandingan jumlah member ACE Hardware, Mitra10, dan IKEA tahun 2018	7
Tabel 3.1 Operasional Variabel	40
Tabel 3.2 Keterangan Indikator Konstruk	47
Tabel 3.3 Tabel Keterangan Hubungan antar Konstruk	49
Tabel 3.4 Hasil Konversi ke Dalam Persamaan Model Pengukuran	51
Tabel 3.5 Indeks Pengujian Kelayakan Sebuah Model	52
Tabel 4.1 Jenis Kelamin Responden	56
Tabel 4.2 Usia Responden	57
Tabel 4.3 Derajat Penilaian Setiap Variabel	59
Tabel 4.4 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Program policy</i>	59
Tabel 4.5 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Reward	60
Tabel 4.6 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Personalization</i>	61
Tabel 4.7 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Tangibility</i>	62
Tabel 4.8 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Information quality</i>	62
Tabel 4.9 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Helpfulness/courteousness</i>	63
Tabel 4.10 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Communication quality</i>	64
Tabel 4.11 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Program perceived value</i>	65
Tabel 4.12 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Program satisfaction</i>	66
Tabel 4.12 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Program satisfaction</i>	67
Tabel 4.14 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Store loyalty</i>	68
Tabel 4.15 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Program policy</i>	69
Tabel 4.16 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Rewards</i>	70
Tabel 4.17 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Personalization</i>	71
Tabel 4.18 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Tangibility</i>	72
Tabel 4.19 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Information quality</i> ...	73
Tabel 4.20 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Helpfulness/</i> <i>Courteousness</i>	74
Tabel 4.21 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Communication</i> <i>quality</i>	75
Tabel 4.22 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Program perceived</i> <i>value</i>	76
Tabel 4.23 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Program satisfaction</i>	77
Tabel 4.23 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Program satisfaction</i>	78
Tabel 4.25 Distribusi Jawaban Responden terhadap Variabel <i>Store loyalty</i>	79
Tabel 4.26 Indeks Pengujian Kelayakan Sebuah Model	81
Tabel 4.27 Hasil Uji Normalitas Data	81
Tabel 4.28 Statistik Deskriptif Z-score	83

Tabel 4.29 Mahalonobis Distance	85
Tabel 4.30 Uji Reliabilitas	86
Tabel 4.31 Uji Bobot Konstruk Eksogen	87
Tabel 4.32 Uji Bobot dan Nilai Faktor Konstruk Endogen	88
Tabel 4.33 Indeks Pengujian Kelayakan	91
Tabel 4.34 <i>Regression Weights Confirmatory analysis</i>	92
Tabel 4.35 Hasil Uji Hipotesis	94
Tabel 4.36 Indikator Variabel <i>Program policy</i>	110
Tabel 4.37 Indikator Variabel <i>Rewards</i>	111
Tabel 4.38 Indikator Variabel <i>Personalization</i>	112
Tabel 4.39 Indikator Variabel <i>Tangibility</i>	114
Tabel 4.40 Indikator Variabel <i>Information quality</i>	115
Tabel 4.41 Indikator Variabel <i>Helpfulness/courteousness</i>	116
Tabel 4.42 Indikator Variabel <i>Communication quality</i>	117
Tabel 4.43 Indikator Variabel <i>Program perceived value</i>	118
Tabel 4.44 Indikator Variabel <i>Program satisfaction</i>	119
Tabel 4.45 Indikator Variabel <i>Program loyalty</i>	120
Tabel 4.46 Indikator Variabel <i>Store loyalty</i>	123
Tabel 5.1 Implikasi Teoritis	134
Tabel 5.2 Implikasi Manajerial	140



DAFTAR LAMPIRAN

LAMPIRAN A KUISIONER

LAMPIRAN B TABULASI DATA RESPONDEN

LAMPIRAN C HASIL UJI ANALISIS DESKRIPTIF

LAMPIRAN D HASIL PENGUJIAN STRUCTURAL EQUATION MODEL
(SEM)

